



例会日/毎週木曜日 12:30
例会場/グランプラザ中津ホテル TEL 0979-24-7111
事務局/〒871-0055 中津市殿町1383の1 中津商工会館2F
TEL 0979-22-9716 FAX 0979-22-9722
e-mail office@n-heisei.org
<http://www.n-heisei.org/>

第1253回例会 平成28年4月7日(木)

●本日の例会プログラム 花見例会 (19:00～割烹 嘉乃)

◎次回例会プログラム ゲスト卓話「ベルリンの壁物語」
(備)ベルリンメガネ 代表取締役会長 松本達雄氏



前回(1252回例会)の記録 平成28年3月24日(木)

■ゲスト

■ビジター

■出席報告

会 員 数 26名
免 除 者 数 2名
対 象 者 数 24名
本日出席者 15名
欠 席 者 数 9名
出 席 率 62.50%

■1251回出席報告の修正

1251回欠席者 8名
メイクアップ 1名
欠 席 者 7名
修正出席率 66.67%→ **70.83%**

●メイクアップ
二反田会員(3/7 Eクラブ)

●欠席者
土居会員、長野(定)会員、渡邊会員、矢頭会員
初倉会員、鏝坂会員

◎ロータリーソング 四つのテスト

◎会長の時間 辛嶋会長

早いもので今日の例会が3月最後の例会です。あと残すところ4、5、6月の3ヶ月で今年度も終了です。今週末は熊本で地区大会がありますが、現在12名の参加予定です。よろしくお祈りします。

この桜の咲く季節が一年中で一番私の好きな季節ですが、送別会や歓迎会、また卒業や入学、異動などと何となくあわただしい季節でもあります。異動と言えば、吉野会員が大銀本店にもどられるそうです。一応退会され、新しい方が来られたら入会して戴こうと思っています。

吉野会員には約2年間の短い間でしたが、重要な会計の役目も引き受けて戴き、大変お世話になりました。新天地での益々のご活躍をお祈りいたします。

また再来週の4月7日は花見例会で夜間例会ですのでお間違いないようお祈りします。5月、6月には清浄園



の子供さんたちとの交流会も予定されていると思いますが、今年度の行事が大方片付いて次年度のスタートに向けて地区協議会が4月10日に予定されています。いよいよ次年度の足音が近づいて来ている感じです。

今日は、初倉会員の会員増強の卓話です。会員増強は私たち全体の問題として、真剣に考えなければならない大事な責務です。こちらの方もどうぞよろしくお祈りします。

◎幹事報告 宇都宮幹事

●例会変更 宇佐RC くにしきRC

●幹事報告

- ・熊本西南RC40周年記念式典のご案内
- ・2016～2017年度会員増強・管理運営合同セミナー開催のご案内
- ・地区学友会設立準備のアンケートのお願い



◎本日のメニュー



◎ニコニコボックス クラブ管理運営委員会

〔吉野会員〕 転勤することになりました。本部、営業戦略室（大分市）に変わります。2年弱でしたが、大変お世話になりました。ありがとうございました。

〔初倉会員〕 出席状況が悪く、皆様にご迷惑かけます。本日卓話します。よろしく願います。

〔中島会員〕 吉野さん、短い間でしたが、ありがとうございました。先日京都龍谷大学とコーチの契約を行いました。4月から頑張っていきたいと思えます。

〔黒瀬会員〕 吉野さん、ありがとうございました。会社融資等相談にもっていただきました。父の墓参りに東京に行っていました。

〔宇都宮会員〕 吉野さん、お疲れさまでした。大分では新築のおうちにやっと帰れるとのこと、仕事、家庭とこれからもお幸せにお過ごしください。

〔辛嶋会長〕 初倉さん、この後の卓話をよろしく願います。吉野さんには、今期会計をお願いしてました。新しい任地でのご活躍をお祈りします。

〔矢頭会員〕 吉野さん、ありがとうございました。長女、次女がW受験で、希望の学校に合格しました。ほっとしています。

〔梶原会員〕 吉野さん、2年間お疲れさまでした。本店でご活躍を期待します。

〔渡邊会員〕 たくさんのニコニコありがとうございました。吉野さん、2年間ありがとうございました。3月15日で確定申告が終わり、一息ついてます。

◎会員卓話

〔会員拡大〕 初倉了胤会員

さて、本日、私に与えられた卓話のテーマは会員増強です。

会員増強とは、要するに現在のメンバーが新規に入会する方を誘って、入会者を増やすということに尽きるわけです。

正直に申し上げますと、会員増強について、まだ1人の新規入会者もご紹介できていない私が、自分の考えていることをお話しても、会員の皆さんが新規入会者を勧誘することに役立つとは思えないのです。

しかし、こんな考え方をしている人間がクラブにいたなと会員の皆様の頭の片隅にでも置いていただくと、ひょっとしてもしかして、何らかの役に立つ可能性を完全に否定することもできません（ということにしておいてください）。私の今日のお話はその程度のもとお考えいただき、気楽にお聞き流していただければと思います。

私が考える会員増強の目的とは、クラブの魅力を増やす点にあります。

この点、会員数によってクラブの魅力が決定されるとい

うわけでないことはもちろんです。また個人的には、一つのクラブにおける人数にも適正規模というものがあるのではないかと考えています。

しかし、クラブの会員数が多ければ、所属する会員の職種、業界の幅も広がりやすくなります。会員の職種、業界の幅が広がれば、多様な業界の方々との交流を得やすくなり、仕事における同業種の方との交流だけでは得られない刺激を受ける機会も得やすくなります。

また、クラブの会員数が多いことは、そのクラブに入会することで信頼できる知り合いを増やすことができることを意味します。

もちろん、ロータリークラブに入会することはホームクラブに加入するだけでなく、全世界的なロータリアンのネットワークに加入することですので、ホームクラブだけのレベルでお話することは必ずしも適切ではないかもしれません。しかし、最も頻繁にかかわりを持つのがホームクラブである点において、ホームクラブの会員数は重要な要素といえるのではないかと考えています。

ところで、皆様ご存知のことと思いますが、私は元々大分県の出身ではなく、中津市のことも、仕事で通うことになるまでは大学の創始者にゆかりのある地という程度の認識しかありませんでした。そのため、私が中津市にきた当初、この地にはほとんど知り合いはいらっしゃらない状況でした。そんな中で、仕事上の大先輩であった当クラブの岡野ガバナー補佐にお声掛けいただき、中津平成ロータリークラブに入会する運びとなったわけです。

当初、中津の地に知り合いのいなかった私にとって中津平成ロータリークラブは、まさしく信頼できる知り合いを得る場であり、様々な情報を得られ、刺激を受けることができた有益な場でありました。現在では、例会出席率の悪い私を、いつでも温かく迎えてくれる灯台のような存在です。

このような中津平成ロータリークラブが益々魅力的な場となりますよう、新規入会の会員が増えていくよう私も努力いたしますが、会員の皆様方におかれても益々のご協力をお願いする次第です。

もっとも、会員増強の担当委員長である私があまりに頼りないことを見かねた（？）諸先輩方のおかげさまをもちまして、今期は新規入会の会員が、お2人もいらっしゃいます。ご入会をお慶び申し上げますとともに、会員の皆様のご協力に厚くお礼申し上げます。

会員増強担当の委員長の使命は新規入会会員を増やすことです。この点、私は新規入会の会員をお迎えすることで何の貢献もしていません。

しかし、担当の委員長が新規入会者を増やすうえで何の貢献もできていないことが、会員の皆様に新規入会者を紹介しなければいけないという危機感を駆り立てたのかもしれないから、逆説的にはクラブに貢献できているのかもしれない。笑

さて、強引な屁理屈をつけた言い訳に至ったところで、私の本日のお話の締めくくりとさせていただきます。

ご清聴ありがとうございました。